

Canais e Ferramentas Oficiais

- **CRM / Plataforma Comercial**
 - Registro de leads
 - Histórico de negociações
 - Status do funil
- **Microsoft Teams**
 - Alinhamentos internos
 - Comunicação com outros setores
- **OneDrive**
 - Propostas
 - Materiais comerciais
 - Contratos assinados
- **BookStack**
 - Processos comerciais
 - Fluxos de venda
 - Padrões de abordagem

Revision #1

Created 2026-02-06 11:45:28 UTC by Bruno Galzerano

Updated 2026-02-06 11:45:40 UTC by Bruno Galzerano